



Offer #2024-07988

Directeur commercial Inria Academy (H/F)

The offer description below is in French

Contract type : Mobility

Level of qualifications required : Graduate degree or equivalent

Corps d'accueil : Ingénieur de Recherche (IR)

Level of experience : More than 12 years

Context

Dispositif de formation continue d'Inria au sein de la direction générale déléguée à l'innovation (DGDI), Inria Academy développe une offre basée sur les sciences et technologies numériques à destination des entreprises en France en Europe. Élaborée comme un outil au service du transfert technologique, cette offre de formation est composée de modules DeepTech et Etat de l'Art à destination des ingénieurs et chercheurs mais aussi des formations sur les enjeux du numérique à destination des dirigeants et managers.

Assignment

Rattaché au directeur d'Inria Academy, le directeur commercial a pour mission de définir, animer et superviser la stratégie commerciale mise en œuvre en vue d'accroître le nombre de personnes formées par le dispositif. En particulier, le directeur commercial est mobilisé sur le secteur privé (grandes entreprises, ETI, PME et start-up) sur les gammes à forte valeur ajoutée (DeepTech et État de l'Art). Il anime l'équipe de chargés d'affaires Inria Academy afin d'améliorer l'impact des actions de prospection et de formation.

Main activities

- Définir la politique commerciale d'Inria Academy ;
- Se constituer un réseau de partenaires et développer les partenariats existants ;
- Organiser les processus de ventes et les actions de vente ;
- Augmenter la base de prospection par des rencontres et des rendez-vous fréquents ;
- Former les responsables commerciaux et les commerciaux sédentaires aux produits de l'entreprise ;
- Suivre et fidéliser les entreprises prioritaires comme les partenaires stratégiques d'Inria ;
- Animer le collectif des chargés d'affaires.

Skills

- Être curieux et maîtriser parfaitement le secteur des entreprises innovantes pour appréhender les enjeux du client ;
- Avoir une analyse fine de l'innovation en entreprise et du transfert technologique au travers la formation ;
- [Connaître son cycle de vente](#) et savoir le cartographier ;
- Organiser la force de vente : métiers, équipes, secteurs, objectifs.
- Avoir une bonne connaissance du tissu économique en particulier des PME innovantes ;
- Savoir écouter et communiquer avec des interlocuteurs industriels ;
- Avoir un niveau d'anglais courant tant à l'écrit qu'à l'oral ;
- Avoir une bonne connaissance du marketing de l'innovation et de l'e-marketing ;
- Savoir utiliser CRM.

Compétences comportementales :

- Posséder un intérêt fort pour le travail dans un cadre scientifique et technologique innovant ;
- Apprécier l'interaction avec une communauté de développeurs ;
- Savoir développer un réseau relationnel ;
- Avoir un sens du contact et goût pour le travail en équipe ;
- Avoir le sens de l'organisation et de la rigueur ;
- Avoir une capacité d'anticipation et de conviction ;
- Avoir un esprit d'initiative et une curiosité d'esprit ;
- Faire preuve de dynamisme et être d'une aisance relationnelle.

Compétences supplémentaires :

- Avoir une bonne connaissance du transfert technologique et ses enjeux serait un plus ;
- Avoir des connaissances de projets européens serait un plus.

Benefits package

- Restauration subventionnée
- Transports publics remboursés partiellement
- Congés: 7 semaines de congés annuels + 10 jours de RTT (base temps plein) + possibilité d'autorisations d'absence exceptionnelle (ex : enfants malades, déménagement)
- Possibilité de télétravail (après 6 mois d'ancienneté) et aménagement du temps de travail
- Équipements professionnels à disposition (visioconférence, prêts de matériels informatiques, etc.)
- Prestations sociales, culturelles et sportives (Association de gestion des œuvres sociales d'Inria)
- Accès à la formation professionnelle
- Sécurité sociale

General Information

- **Town/city** : Sophia-Anipolis
- **Inria Center** : [Siège](#)
- **Starting date** : 2024-08-01
- **Duration of contract** : 4 years
- **Deadline to apply** : 2024-07-30
- **Internal mobility offer** : This post is only open to permanent Inria staff.

Contacts

- **Inria Team** : DGD-I (DGD-I)
- **Recruiter** :
Kraidache Khallihanna / khallihanna.kraidache@inria.fr

About Inria

Inria is the French national research institute dedicated to digital science and technology. It employs 2,600 people. Its 200 agile project teams, generally run jointly with academic partners, include more than 3,500 scientists and engineers working to meet the challenges of digital technology, often at the interface with other disciplines. The Institute also employs numerous talents in over forty different professions. 900 research support staff contribute to the preparation and development of scientific and entrepreneurial projects that have a worldwide impact.

Warning : you must enter your e-mail address in order to save your application to Inria. Applications must be submitted online on the Inria website. Processing of applications sent from other channels is not guaranteed.

Instruction to apply

Defence Security :

This position is likely to be situated in a restricted area (ZRR), as defined in Decree No. 2011-1425 relating to the protection of national scientific and technical potential (PPST). Authorisation to enter an area is granted by the director of the unit, following a favourable Ministerial decision, as defined in the decree of 3 July 2012 relating to the PPST. An unfavourable Ministerial decision in respect of a position situated in a ZRR would result in the cancellation of the appointment.

Recruitment Policy :

As part of its diversity policy, all Inria positions are accessible to people with disabilities.