



Offre n°2024-07988

Directeur commercial Inria Academy (H/F)

Type de contrat : Mobilité

Niveau de diplôme exigé : Bac + 5 ou équivalent

Corps d'accueil : Ingénieur de Recherche (IR)

Niveau d'expérience souhaité : Plus de 12 ans

Contexte et atouts du poste

Dispositif de formation continue d'Inria au sein de la direction générale déléguée à l'innovation (DGDI), Inria Academy développe une offre basée sur les sciences et technologies numériques à destination des entreprises en France en Europe. Élaborée comme un outil au service du transfert technologique, cette offre de formation est composée de modules DeepTech et Etat de l'Art à destination des ingénieurs et chercheurs mais aussi des formations sur les enjeux du numérique à destination des dirigeants et managers.

Mission confiée

Rattaché au directeur d'Inria Academy, le directeur commercial a pour mission de définir, animer et superviser la stratégie commerciale mise en œuvre en vue d'accroître le nombre de personnes formées par le dispositif. En particulier, le directeur commercial est mobilisé sur le secteur privé (grandes entreprises, ETI, PME et start-up) sur les gammes à forte valeur ajoutée (DeepTech et État de l'Art). Il anime l'équipe de chargés d'affaires Inria Academy afin d'améliorer l'impact des actions de prospection et de formation.

Principales activités

- Définir la politique commerciale d'Inria Academy ;
- Se constituer un réseau de partenaires et développer les partenariats existants ;
- Organiser les processus de ventes et les actions de vente ;
- Augmenter la base de prospection par des rencontres et des rendez-vous fréquents ;
- Former les responsables commerciaux et les commerciaux sédentaires aux produits de l'entreprise ;
- Suivre et fidéliser les entreprises prioritaires comme les partenaires stratégiques d'Inria ;
- Animer le collectif des chargés d'affaires.

Compétences

- Être curieux et maîtriser parfaitement le secteur des entreprises innovantes pour appréhender les enjeux du client ;
- Avoir une analyse fine de l'innovation en entreprise et du transfert technologique au travers la formation ;
- [Connaître son cycle de vente](#) et savoir le cartographier ;
- Organiser la force de vente : métiers, équipes, secteurs, objectifs.
- Avoir une bonne connaissance du tissu économique en particulier des PME innovantes ;
- Savoir écouter et communiquer avec des interlocuteurs industriels ;
- Avoir un niveau d'anglais courant tant à l'écrit qu'à l'oral ;
- Avoir une bonne connaissance du marketing de l'innovation et de l'e-marketing ;
- Savoir utiliser CRM.

Compétences comportementales :

- Posséder un intérêt fort pour le travail dans un cadre scientifique et technologique innovant ;
- Apprécier l'interaction avec une communauté de développeurs ;
- Savoir développer un réseau relationnel ;
- Avoir un sens du contact et goût pour le travail en équipe ;
- Avoir le sens de l'organisation et de la rigueur ;
- Avoir une capacité d'anticipation et de conviction ;
- Avoir un esprit d'initiative et une curiosité d'esprit ;
- Faire preuve de dynamisme et être d'une aisance relationnelle.

Compétences supplémentaires :

- Avoir une bonne connaissance du transfert technologique et ses enjeux serait un plus ;
- Avoir des connaissances de projets européens serait un plus.

Avantages

- Restauration subventionnée
- Transports publics remboursés partiellement
- Congés: 7 semaines de congés annuels + 10 jours de RTT (base temps plein) + possibilité d'autorisations d'absence exceptionnelle (ex : enfants malades, déménagement)
- Possibilité de télétravail (après 6 mois d'ancienneté) et aménagement du temps de travail
- Équipements professionnels à disposition (visioconférence, prêts de matériels informatiques, etc.)
- Prestations sociales, culturelles et sportives (Association de gestion des œuvres sociales d'Inria)
- Accès à la formation professionnelle
- Sécurité sociale

Informations générales

- **Ville** : Sophia-Anipolis
- **Centre Inria** : [Siège](#)
- **Date de prise de fonction souhaitée** : 2024-08-01
- **Durée de contrat** : 4 ans
- **Date limite pour postuler** : 2024-07-30
- **Offre en mobilité interne** : Ce poste est proposé uniquement aux personnels permanents Inria.

Contacts

- **Équipe Inria** : DGD-I (DGD-I)
- **Recruteur** :
Kraidache Khallihanna / khallihanna.kraidache@inria.fr

A propos d'Inria

Inria est l'institut national de recherche dédié aux sciences et technologies du numérique. Il emploie 2600 personnes. Ses 215 équipes-projets agiles, en général communes avec des partenaires académiques, impliquent plus de 3900 scientifiques pour relever les défis du numérique, souvent à l'interface d'autres disciplines. L'institut fait appel à de nombreux talents dans plus d'une quarantaine de métiers différents. 900 personnels d'appui à la recherche et à l'innovation contribuent à faire émerger et grandir des projets scientifiques ou entrepreneuriaux qui impactent le monde. Inria travaille avec de nombreuses entreprises et a accompagné la création de plus de 200 start-up. L'institut s'efforce ainsi de répondre aux enjeux de la transformation numérique de la science, de la société et de l'économie.

Attention: Les candidatures doivent être déposées en ligne sur le site Inria. Le traitement des candidatures adressées par d'autres canaux n'est pas garanti.

Consignes pour postuler

Sécurité défense :

Ce poste est susceptible d'être affecté dans une zone à régime restrictif (ZRR), telle que définie dans le décret n°2011-1425 relatif à la protection du potentiel scientifique et technique de la nation (PPST). L'autorisation d'accès à une zone est délivrée par le chef d'établissement, après avis ministériel favorable, tel que défini dans l'arrêté du 03 juillet 2012, relatif à la PPST. Un avis ministériel défavorable pour un poste affecté dans une ZRR aurait pour conséquence l'annulation du recrutement.

Politique de recrutement :

Dans le cadre de sa politique diversité, tous les postes Inria sont accessibles aux personnes en situation de handicap.