Offre n°2026-10462

Responsable Agronomie & Business Development

Type de contrat : CDD

Niveau de diplôme exigé : Bac + 5 ou équivalent

Fonction : Ingénieur scientifique contractuel

Niveau d'expérience souhaité : De 3 à 5 ans

A propos du centre ou de la direction fonctionnelle

Le centre Inria de l'Université de Rennes est l'un des neuf centres d'Inria. Il compte une trentaine d'équipes de recherche et 8 services d'appui et de soutien à la recherche, représentant plus de 700 agents. Il est un acteur majeur et reconnu dans le domaine des sciences numériques et est au cœur d'un riche écosystème de R&D et d'innovation : PME fortement innovantes, grands groupes industriels, pôles de compétitivité, acteurs de la recherche et de l'enseignement supérieur, laboratoires d'excellence, institut de recherche technologique.

Contexte et atouts du poste

Ce poste de Responsable Agronomie & Business Development est à pouvoir dans le cadre du programme Inria Startup Studio au centre Inria de l'Université de Rennes (localisation : Nantes).

Le contexte :

L'irrigation reste largement affaire d'expérience, de temps et de vigilance : beaucoup d'heures, une astreinte permanente, peu de délégation possible, une charge mentale continue en saison, et malgré tout du rendement perdu. La question ne va pas s'apaiser : les saisons ne se ressemblent plus, l'eau se raréfie, les restrictions se multiplient, on demandera bientôt à chacun de justifier son usage. Produire plus avec moins devient la condition pour continuer.

Ce n'est pas faute d'outils. Il existe des capteurs, des programmateurs, des solutions qui conseillent. Mais il manque ce qui les relie et agit à la place de l'agriculteur déjà débordé. C'est là que nous travaillons, au sein de la startup SPICA, avec une solution de contrôle intelligent qui s'appuie sur les équipements existants pour en tirer le meilleur.

Le projet avance : le besoin a été confronté au terrain, les briques essentielles sont en développement, des producteurs sont prêts à nous ouvrir leurs parcelles. Il est

temps de passer la seconde. À partir de fin 2026, le projet est accompagné pendant 12 mois par l'Inria Startup Studio, le programme d'incubation deeptech de l'Institut national de recherche en informatique. Le versant technique est porté par un ingénieur chercheur, 15 ans de R&D industrielle, également formé aux métiers du végétal. Il manque le pendant agronomique et marketing, celui qui portera l'autre moitié de l'aventure : vous ?

Mission confiée

Vos missions

- **Analyse de marché et stratégie commerciale.** Cartographier la chaîne de valeur et les circuits de décision, tester les hypothèses de prix, identifier les canaux d'accès aux exploitations et les partenariats à privilégier.
- **Développement du réseau et financements.** Représenter le projet auprès de la filière, du conseil, de la recherche et des institutions. Construire les partenariats et monter les dossiers de financement (BPI, régions, Europe).
- **Développement stratégique.** Vous ne rejoignez pas une stratégie déjà écrite : vous participez à la construire. Positionnement, priorités, choix de marché, les décisions structurantes se prendront avec vous.
- **Contribution au produit.** Apporter l'expertise agronomique dans la conception de la solution et maintenir le lien avec les utilisateurs : entretiens, retours d'usage, ajustements. Vous êtes la voix de l'agriculteur dans les arbitrages produit.
- **Expérimentation terrain.** Concevoir et conduire les essais chez les producteurs, définir les protocoles, mesurer et documenter les résultats et les valoriser.

Ces douze mois sont ceux où l'on apprend à travailler ensemble, et où se dessine la suite. Nous n'engageons pas quelqu'un pour un an : nous cherchons celui ou celle qui portera l'entreprise avec nous ensuite. Votre place s'y construira à mesure que le projet avancera, et nous en parlerons ouvertement.

Principales activités

Vous serez notamment amené à :

• Construire une cartographie structurée des acteurs : identifier et qualifier les acteurs et les clients potentiels et définir leurs problèmes opérationnels, contraintes d’intégration, freins d’adoption.

• Comprendre les processus d’achat et de décision chez les futurs clients : critères de décision, circuits d’achat, rôle des directions.

• Initier des échanges avec des prospects et partenaires : prises de contact, rendez-vous exploratoires, suivi et synthèse des opportunités.

• Structurer la feuille de route d’acquisition client : identifier les clients et partenaires cibles, qualifier les contacts clés, évaluer leur niveau de maturité et définir les étapes à suivre pour amorcer la relation, tester l’intérêt, construire un

pilote et, le cas échéant, obtenir une LOI.

• Contribuer à la préparation des supports business : argumentaires, messages par cible, synthèses marché, éléments de pitch, matrices de qualification, supports de rendez-vous.

Compétences

Compétences techniques et niveau requis :

- Formation supérieure Bac +5 : école d'ingénieur, école de commerce, double diplôme ingénieur / commerce, formation agronomie / innovation (avec un intérêt marqué pour les questions de gestion de l'eau), ou parcours équivalent.
- Environ 2 ans d'expérience post-études, idéalement dans le conseil, l'analyse marché, l'innovation, l'agronomie, les partenariats ou le développement de projets technologiques.
- Expérience ou exposition à des environnements de type cabinet de conseil, étude de marché, stratégie, innovation, transformation digitale ou développement industriel appréciée.
- L'envie de construire plutôt que d'exécuter : autonomie, débrouillardise, goût du contact
- À l'aise avec les données et la technique, assez pour saisir ce qui fait la différence de la solution
- Expérience de terrain : essais, conseil, station d'expérimentation ou exploitation. Vous parlez aux producteurs dans leur langage et ils vous écoutent
- Un réseau dans la filière, en maraîchage ou arboriculture, est un vrai plus
- Capacité à produire des analyses claires, synthétiques et utiles à la décision : benchmark, mapping, segmentation, qualification, recommandations.

Compétences relationnelles :

- Excellente capacité d'écoute, de questionnement et de reformulation.
- Aisance avec des interlocuteurs variés : techniques, business, institutionnels et industriels.
- Esprit d'équipe et sens du partenariat.
- Aisance à présenter les travaux.

Langue :

- Anglais courant / fluent indispensable, à l'écrit comme à l'oral.
- Français professionnel indispensable.

Nous ne cherchons pas un profil technique. Nous cherchons quelqu'un qui pense qu'on peut faire nettement mieux pour ces exploitations, et qui a envie d'y consacrer les prochaines années.

Avantages

- Restauration subventionnée
- Transports publics remboursés partiellement
- Congés: 7 semaines de congés annuels + 10 jours de RTT (base temps plein) + possibilité d'autorisations d'absence exceptionnelle (ex : enfants malades, déménagement)
- Possibilité de télétravail (après 6 mois d'ancienneté) et aménagement du temps de travail
- Équipements professionnels à disposition (visioconférence, prêts de matériels informatiques, etc.)
- Prestations sociales, culturelles et sportives (Association de gestion des œuvres sociales d'Inria)
- Accès à la formation professionnelle
- Sécurité sociale

Rémunération

Salaire mensuel brut à partir de 2 695 € selon le diplôme et l'expérience.

Informations générales

- **Ville :** Rennes
- **Centre Inria :** Centre Inria de l'Université de Rennes
- **Date de prise de fonction souhaitée :** 2027-01-01
- **Durée de contrat :** 12 mois
- **Date limite pour postuler :** 2026-12-31

Contacts

- **Équipe Inria :** STIP-RBA (DGD-I)
- **Recruteur :**
  Heulot Justine / justine.bonnot@inria.fr

A propos d'Inria

Inria, l'institut national de recherche dans les sciences et technologies du numérique, est en appui de l'État pour les stratégies nationales de recherche et d'innovation du numérique en tant qu'Agence de programmes. Inria mène plus de 300 projets de recherche et d'innovation avec ses 3500 scientifiques, ingénieurs et personnels d'appui, en partenariat avec les universités et l'écosystème numérique (entreprises, entrepreneurs, acteurs publics). Ensemble, nous explorons des domaines clés comme l'intelligence artificielle, la cybersécurité, l'informatique quantique, le Cloud, la transformation numérique de la santé, les jumeaux numériques ou encore les technologies numériques pour la défense. Nous construisons des solutions concrètes telles que des logiciels, des startups technologiques, des partenariats avec les entreprises du tissu national et des formations de pointe. Notre objectif : l'impact scientifique, technologique et industriel au service de la souveraineté numérique de la France.

Attention: Les candidatures doivent être déposées en ligne sur le site Inria. Le traitement des candidatures adressées par d'autres canaux n'est pas garanti.

Consignes pour postuler

Merci de soumettre en ligne : CV, lettre de motivation

Sécurité défense :
Ce poste est susceptible d'être affecté dans une zone à régime restrictif (ZRR), telle que définie dans le décret n°2011-1425 relatif à la protection du potentiel scientifique et technique de la nation (PPST). L'autorisation d'accès à une zone est délivrée par le chef d'établissement, après avis ministériel favorable, tel que défini dans l'arrêté du 03 juillet 2012, relatif à la PPST. Un avis ministériel défavorable pour un poste affecté dans une ZRR aurait pour conséquence l'annulation du recrutement.

Politique de recrutement :
Dans le cadre de sa politique diversité, tous les postes Inria sont accessibles aux personnes en situation de handicap.